

Die Office Software Solutions GmbH muss für den Großauftrag über 100 Drucker vom Typ OKI B430 DN noch den Verkaufspreis an den Kunden kalkulieren. Den Einstandspreis haben Sie bereits durch den Angebotsvergleich ermittelt! Weiterhin liegen dem Verkaufssachbearbeiter folgende Informationen vor:

Zur Deckung Ihrer Kosten kalkuliert die OSS GmbH mit einem Gemeinkostenzuschlag von 20 %. Darin sind dann alle Kosten für Löhne und Gehälter, Mieten, Steuern, Fahrzeuge, Büro- und Geschäftsausstattung usw. anteilig enthalten.

Der Gewinnzuschlag soll 5 % betragen. (Sofern der Markt es zulässt, kann der Gewinnzuschlag auch höher gewählt werden. Bei starkem Konkurrenzdruck muss er verringert oder ganz auf einen Gewinn verzichtet werden.)

Die OSS GmbH gewährt ihren Kunden bei Zahlung innerhalb von 14 Tagen ab Rechnungsdatum Skonto in Höhe von 4 %.

Außerdem sollen dem Kunden auf der Rechnung für diesen Großauftrag 20 % Rabatt gewährt werden.

Berechnen Sie unter Einbeziehung aller Informationen den Listenverkaufspreis an den Kunden!

Kalkulation:	%	€	Rechnung	
Einstandspreis				
+ Gemeinkostenzuschlag:				
= Selbstkostenpreis:				
+ Gewinnzuschlag:				
= Barverkaufspreis:				
+ Kundenskonto:				
Zielverkaufspreis:				
+ Kundenrabatt:				
= Listenangebotspreis:				

Merke: